

“Once you stop learning, you start dying*”

* Ko se končaš učiti, začneš umirati. [A. Einstein]

Razvoj in znanost sta gonilo napredka, brez napredka obstanemo na točki, kjer smo. Zato **KRONOTERM**, Termo-tehnika d.o.o., kot vodilni proizvajalec toplotnih črpalk v Sloveniji in razvojno naravnano podjetje v svoje kroge vabi **prodajnega inženirja/skrbnika ključnih kupcev za področje Primorske regije.**

V kolikor vam prodaja na terenu, reševanje izzivov in skrb za ključne partnerje predstavlja izziv in osebno rast, potem bi vas z veseljem spoznali.

Glavne naloge prodajnega inženirja/skrbnika ključnih strank bodo

1. Komunikacija s partnerji in končnimi strankami na področju Primorske.
2. Ogled pri končnih strankah in svetovanje pri izbiri končnega produkta.
3. Zagotavljanje prijaznih in učinkovitih storitev za naše partnerje in stranke na terenu.
4. Podpora strankam – priprava ponudb, sledenje naročilom pri proizvodnji in dobavi ter končnemu zagonu.

Od uspešnega kandidata pričakujemo

1. Visokošolska izobrazba tehnične smeri, prednost bodo imeli kandidati strojne smeri.
2. 3-5 let delovnih izkušenj na samostojni poziciji v prodaji (tehnični segment).
3. Prednost bodo imeli kandidati iz področja Primorske ter s poznavanjem te regije.
4. Visoko prodajno naravnost.
5. Visoko raven usmerjenosti k dosežkom, samoiniciativnosti, prodornosti.
6. Odlične komunikacijske in pogajalske zmožnosti.
7. Dobre organizacijske sposobnosti, sposobnost samostojnega dela in odločanja.
8. Zmožnost delovanja v stresnih situacijah in opravljanja več različnih nalog hkrati.
9. Natančnost, vztrajnost in zanesljivost.
10. Zmožnost hitrega odzivanja na spreminjajoče se zahteve trga.
11. Aktivno znanje angleškega jezika, dodatno znanje italjanskega jezika bo imelo prednost.
12. Odlično poznavanje programov MS Office (Excel, Outlook).
13. Vozniški izpit kategorija B in lasten prevoz.

Novim sodelavcem pa nudimo

1. Delo v mladem timu prodajnega oddelka.
2. Strokovno in dinamično okolje.
3. Delo v uspešnem in razvijajočem se mednarodnem podjetju.
4. Stimulativno plačilo za uspešno delo.
5. Delo za nedločen čas, s šest mesečno poskusno dobo.

**WE'RE
HIRING!**

Pisne prošnje z dokazili o izpolnjevanju pogojev pošljite na naslov
alenka.kucer@kronoterm.com do **31.3.2017**